

CURRICULUM VITAE

DATI ANAGRAFICI

PAOLO ALONGE

TITOLI DI STUDIO



-
- 2002 POLITECNICO DI TORINO - UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DI RC
- Laurea Quinquennale (Vecchio Ordinamento) INGEGNERIA CIVILE
Indirizzo Trasporti.
- Titolo della tesi sperimentale: "Processi di frantumazione e analisi di forma degli aggregati lapidei per sovrastrutture stradali: indagine sperimentale"
Con particolare riferimento al progetto del ponte sullo stretto di Messina ed alle analisi di qualità dei materiali delle infrastrutture ferroviarie da adottarsi in tale contesto.
- Votazione 110 su 110 con lode.
- 2003 Iscrizione all'Albo Professionale degli Ingegneri della Provincia di Torino (n. isc. 9038k).
- 2003 Attestato di "Coordinatore per la progettazione e per l'esecuzione dei lavori" (135 ore complessive) ai sensi dell'art. 10 del D.Lgs. n. 494/1996 e dell'art. 7 Dlgs 626/94.
- 2003-2004 Master di II livello in Alta Velocità Ferroviaria "Ingegneria delle Infrastrutture e dei Sistemi Ferroviari", c/o Istituto Sperimentale R.F.I. di Roma e promosso dall'Università degli Studi di Roma La Sapienza, in collaborazione con Rete Ferroviaria Italiana (RFI).
- 2008 Corso di specializzazione in energie rinnovabili, tenuto da docenti del Dipartimento di Ingegneria Elettrica del Politecnico di Torino.
- 2011-2015 Approfondimenti e seminari di Dinamica e Potenziamento Mentale.
- Master in tecniche di Coaching della durata di 1 anno, al fine di poter affiancare in modo più efficace i professionisti nel corso delle consulenze prestate.

2016- presente Master Practitioner di Programmazione Neuro Linguistica. Seminario intensivo sulle tecniche per cambiare convinzioni limitanti. Specializzazione in Ipnosi di 1° livello.
Seminari e stage di Potenziamento e Dinamica Mentale.

Corso Avanzato di Public Speaking. Tecniche di Coaching.

Marketing Online e Funnel. Comunicazione Efficace. Comunicazione persuasiva.
Seminari e conferenze relative alle Neuroscienze. Aggiornamento continuo sul precedenti tematiche.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

2018-2023 Applicazione delle tecniche di coaching nel ruolo di Docente nella scuola superiore.

2019-2022 Incarico da parte del Provveditorato di Torino per la Formazione dei neo Dirigenti Scolastici in merito al Public Speaking e alla Comunicazione Efficace.

2018-2019 Attuazione di un personale progetto didattico innovativo, svolgendo il ruolo di Docente attraverso l'utilizzo di strumenti di apprendimento efficace applicati alla Fisica.

2008-2023 Personal&Business Coach per importanti Manager e Imprenditori. Public Speaking, Crescita personale e professionale. Pianificazione strategica.

Trainer di corsi di Comunicazione Efficace, Gestione del Tempo, Leadership, Public Speaking, Analisi di clima, Miglioramento personale, Front Office aziendale.

Esperienza come Coach del Campione Mondiale di Tiro con l'arco per le Olimpiadi 2016 e lavoro di team con altri atleti professionisti.

2008-2013 Fondatore e Amministratore Delegato della WinnerTech, società operante nel settore delle energie rinnovabili, avente come target principale l'efficientamento energetico e la realizzazione di impianti fotovoltaici e impianti solari termici "chiavi in mano". Studi di fattibilità di sistemi domotici e collaborazioni per studi geotermici, eolici, biogas.

Gestione team composto da circa 20 unità tra dipendenti diretti e professionisti: progettisti, amministrativi per gestione pratiche autorizzative, preposto gestione contrattualistica, direttore marketing, rete commerciale, interprete per importante azienda partner tedesca. Coordinamento squadre di installatori. Selezione dei potenziali collaboratori; planning delle priorità

lavorative e verifica stato avanzamento lavori; aggiornamento professionale continuo di tutti i componenti della squadra.

Elaborazione di Business Plan strategici per la creazione di NewCo.

Ricerca e individuazione di investitori per lo sviluppo in partnership di idee di business e marketing elaborate internamente. Stesura di accordi commerciali e di partnership.

Supervisione dei preventivi e dei progetti, gestione e chiusura di contratti importanti, direzione lavori degli impianti e coordinamento delle commesse, supervisione della sicurezza dei cantieri.

Fatturato generato di circa 10 ME.

Origination di opportunità di investimento e di follow-up, dallo screening alla completa autorizzazione. Ricerca di progetti SPV attraverso M&A.

Project manager dei più importanti e complessi impianti fotovoltaici realizzati.

Project management e coordinamento di tutte le attività legate alla finanziaria, legale, amministrativa, fiscale/contabile e due diligence tecniche. Elaborazione di importanti accordi commerciali in DDS (diritto di superficie) e successivo insediamento di impianti a energie rinnovabili su circa 20.000 mq di coperture aziendali in Italia, che hanno prodotto elevati fatturati e prestigio per i partner investitori coinvolti nelle iniziative e per la WinnerTech.

Analisi del credito dei nuovi clienti e gestione del security package per conto dei soggetti investitori.

Stipula assicurazioni sugli impianti e per l'attività professionale.

Studi di efficientamento energetico per grandi realtà quali ad esempio Unieuro, Leroy Merlin e la SITO Interporto di Orbassano, valutando i distretti efficientabili dell'intera area interportuale (circa 3.000.000 mq).

Attività di Relamping, recupero calore da forni fusori, efficientamento di gruppi frigo. Collaborazione a specifici progetti del Politecnico di Torino, legati al programma "Torino Smart City", nell'ambito delle sensoristica stradale, con l'obiettivo di migliorare la mobilità urbana, la qualità dell'aria e della vita della popolazione nel capoluogo piemontese.

Servizi di manutenzione e monitoraggio degli impianti.

Gestione, stesura e revisione budget annuale.

Gestione e aggiornamento del sito aziendale, ideazione e stampa brochures e volantini, organizzazione/supervisione dalle fiere di settore e stesura dei pubbliredazionali, ideazione e strutturazione di campagne pubblicitarie.

Risoluzione dei problemi software e di rete interni.

2008-2009

Consulenze ferroviarie - Modalohr - Autostrada Ferroviaria Alpina.

Controllo di gestione e supporto elaborazione Budget con report mensili.

Ideazione e progettazione di n° 1 dispositivo ferroviario e n°2 dispositivi elettronici, curando personalmente l'iter brevettuale e di deposito presso la Camera di Commercio di Torino.

Successiva prototipazione di un brevetto ferroviario e test per la relativa commercializzazione.

2006-2009 Consulenze ferroviarie relative al Terminal Intermodale S.I.TO. S.p.A. - Autostrada Ferroviaria Alpina di Torino-Orbassano.

Collaborazioni e consulenze per importanti aziende operanti nel settore delle energie rinnovabili, incrementando considerevolmente il fatturato aziendale. Presentazione di soluzioni avanzate presso i principali clienti e per i progetti a maggior valore, dando prova di una spiccata attitudine al problem solving. Project Manager di grandi impianti.

2004-2007 LTF — Lyon Turin Ferroviaire, società italo-francese avente come missione la realizzazione della tratta Torino — Lione.

Planner e Cost Controller, gestione costi di funzionamento della società e costi di Progetto delle Opere e Project manager del relativo sistema di gestione. Frequenti trasferte in Francia.

RSPP aziendale e della caroteca lato Italia adibita alla conservazione dei sondaggi geologici.

CONOSCENZE INFORMATICHE

Ottima conoscenza nel campo dell'informatica, in particolare di tutti i sistemi operativi Windows, del pacchetto Office e dei software AutoCAD 2D e 3D, SketchUp, Art-Lantis, Grapher, ArchiCAD, SAP 2000, MASTERSAP, Ansys, CorelDRAW, Photoshop, Pinnacle, Partition Magic, Drive Image oltre ad una naturale predisposizione nell'utilizzo del PC e dei software.

Ottima conoscenza di programmi atti a configurare e gestire compiutamente partizioni e hard disk, dual-boot, programmi di acquisizione analogico-digitale, configurazione firewall, reti wireless, recupero dati.

CONOSCENZA LINGUE

Conoscenza buona della lingua inglese scritta e parlata.

Conoscenza molto buona della lingua francese scritta e parlata.

CARATTERISTICHE PERSONALI

Che si tratti di un prodotto, di una procedura o di un ramo d'azienda, ritengo di avere come caratteristica distintiva, quando serve, quella di saperne rilevare le criticità e saper apportare le dovute migliorie, con adeguati budget e risorse messe a disposizione, adottando soluzioni creative ed innovatrici, avvalendomi di una spiccata attitudine al problem solving e a doti di leadership con Vision, priorità e obiettivi ben chiari.

Naturale predisposizione all'ideazione di prodotti innovativi e/o non ancora presenti sul mercato; miglioramento di quelli esistenti.

Capacità di planning ed elevata autonomia nell'organizzazione personale del lavoro. Apprendimento rapido di nuove idee e concetti.

Capacità di ascolto e mediazione derivante dall'esperienza imprenditoriale svolta.

Capacità di parlare in pubblico con espressione orale chiara e precisa, conferendo in riunioni di lavoro e rispondendo a specifiche richieste della committenza e/o dell'utenza di riferimento.

Esperienze di Teatro.

Ritengo che la mia figura professionale possa rappresentare un energico valore aggiunto soprattutto se utilizzata in ruoli di coordinamento.

